

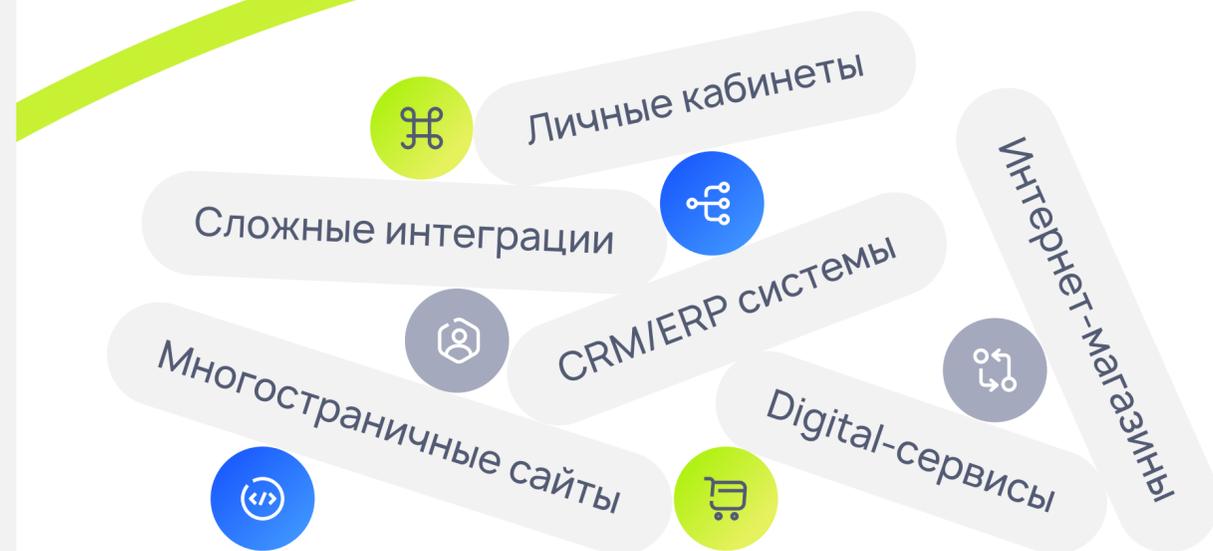


activica

Диджитал-продакшн.

Разработка и развитие IT-продуктов

Погружаемся в бизнес-задачи клиента и разрабатываем IT решения, необходимые для достижения поставленных целей.



10+

лет опыта на рынке
разработки

300+

реализованных проектов
в разных направлениях

90%+

клиентов становятся
постоянными



Создаем решения под конкретные задачи бизнеса



Разработка сайтов

Создаём сайты, которые будут приносить пользу бизнесу. От простейших одностраничных до технологически сложных решений под ваши цели.



E-commerce разработка

Создаём интернет-магазины, интегрированные в бизнес-процессы и с высокой долей автоматизации типовых процессов.



Разработка корп. порталов

Разрабатываем удобные информационные системы, личные кабинеты и порталы для внутреннего пользования сотрудниками.



Создаем решения под конкретные задачи бизнеса



Развитие и поддержка

Развиваем функциональность веб-ориентированных проектов. Увеличиваем органический трафик, работая над технической составляющей сайта.



Оцифровка бизнес-процессов

Переводим в диджитал офлайн-процессы, создаем образовательные платформы, бонусные системы и программы лояльности.



Создание приложений

Создаём мобильные приложения на iOS и Android на основе кастомных решений, подходящих под бизнес-задачи.



Почему нас выбирают?

Техническая экспертиза

Компетенции и знания команды позволяют брать проекты любой сложности, гибко договариваться о составе работ, быстро включаться в приоритетные задачи.

Партнерство и сотрудничество

Формируем долгосрочные партнерские отношения и в сотрудничестве с клиентами создаем ИТ-решения, которые необходимы для роста и развития бизнеса.

Надежность и ответственность

Activica несет ответственность за результат и гарантирует качество разработанного ИТ-решения для каждого клиента.



Реализовали более 300 проектов в разных отраслях



HoReCa

45 проектов • 9 лет опыта
15 000 часов работы



Медицина

25 проектов • 6 лет опыта
13 000 часов работы



Образование

3 проекта • 4 года опыта
4 000 часов работы



Строительство

25 проектов • 9 лет опыта
6 600 часов работы



IT

32 проекта • 5 лет опыта
12 900 часов работы



Производство

21 проект • 9 лет опыта
8 900 часов работы



Авто/мото

10 проектов • 7 лет опыта
3 700 часов работы



Госсектор

50 проектов • 10 лет опыта
13 600 часов работы



Нам доверяют

docsvision

АЮНА®

СТОРА

МС
BE SURE. BUILD SURE.

МММ
упаковки

Петербургские
АПТЕКИ

БЕРОНИКА

FISHMAN
market

PITSTOP

АВ
Superior Implant Technology

Первая семейная
клиника Петербурга

НСЕЛЛА
THE DENTAL COMPANY

PRIDE

ЭКСТЕРН
www.stern.ru

ДИЛАКСИ
СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР

MODULBAU

NordStream
Media Group

Deutsche
autolombard

ВИМОС

АКАДЕМИЯ
ОТКРЫТОГО ОБРАЗОВАНИЯ



Гордимся нашими проектами



Анна Шлыкова

Менеджер программы лояльности
«Знак Качества Группы Банка
«Россия» (АО «НСБ»)

«Нам нравится энергия Activica, и мы разделяем видение того, как быть еще более лояльными к нашим пользователям. Для Activica нет недостижимых целей»



Дарья Рябова

Руководитель отдела рекламы и маркетинга мед. холдинга «Первая семейная клиника Петербурга»

«Мне нравится, что меня слышат, и не просто реализуют задачи, а предлагают свои стоящие варианты. Инициатива внушает ощущение, что заинтересованность партнера в результате находится на высоком уровне»



Виктор Швецов

Руководитель отдела маркетинга
Docsvision (российская IT-компания)

«Агентство показало внимательное отношение и профессиональный подход. Работой с Activica мы остались довольны на 10 из 10 и получили тот сайт, который и хотели»



АО «НСБ»

Задача

Разработать онлайн-платформу программы лояльности «Знак Качества Группы Банка «Россия»» для объектов сферы гостеприимства, находящихся на разных территориях.

Что сделали

- Оцифровали и автоматизировали существующую программу лояльности
- Создали личный кабинет участника программы и перевели в цифровой формат пластиковые карты участников бонусной системы
- Интегрировали программу лояльности с системами ИКО, Travelline, Logus HMS и интернет-магазином
- Разработали административную панель с многоуровневой настройкой прав доступа
- Создали систему расчета и отображения аналитики покупок с возможностью получения срезов данных

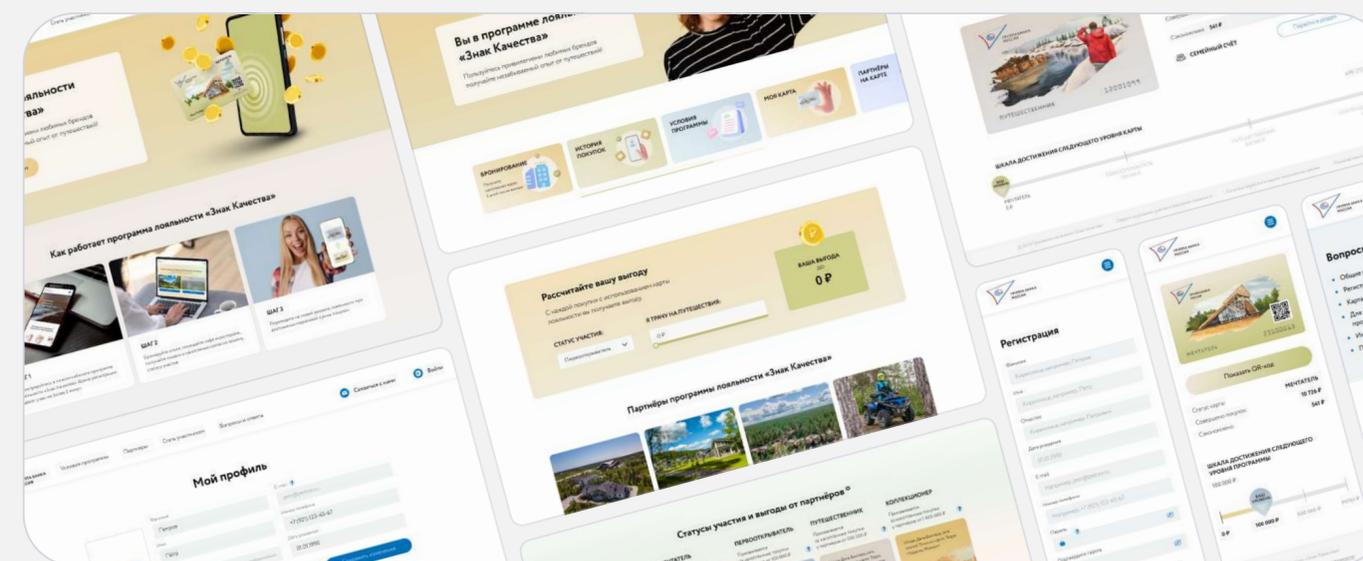
Новое Сервисное Бюро, управление объектами в области гостеприимства. Ленинградская область

Результат

15 000 человек

Стали участниками обновлённой программы лояльности

- До 70% увеличилась доля активных участников программы
- До 2 минут – сократилось время регистрации в программе
- 75% – достигнут уровень NPS программы лояльности



Игора

Задача

Разработать и визуализировать комплексное диджитал-решение для взаимодействия с гостями, администраторами и инструкторами курорта, настроить интеграции с внутренними и внешними системами.

Что сделали

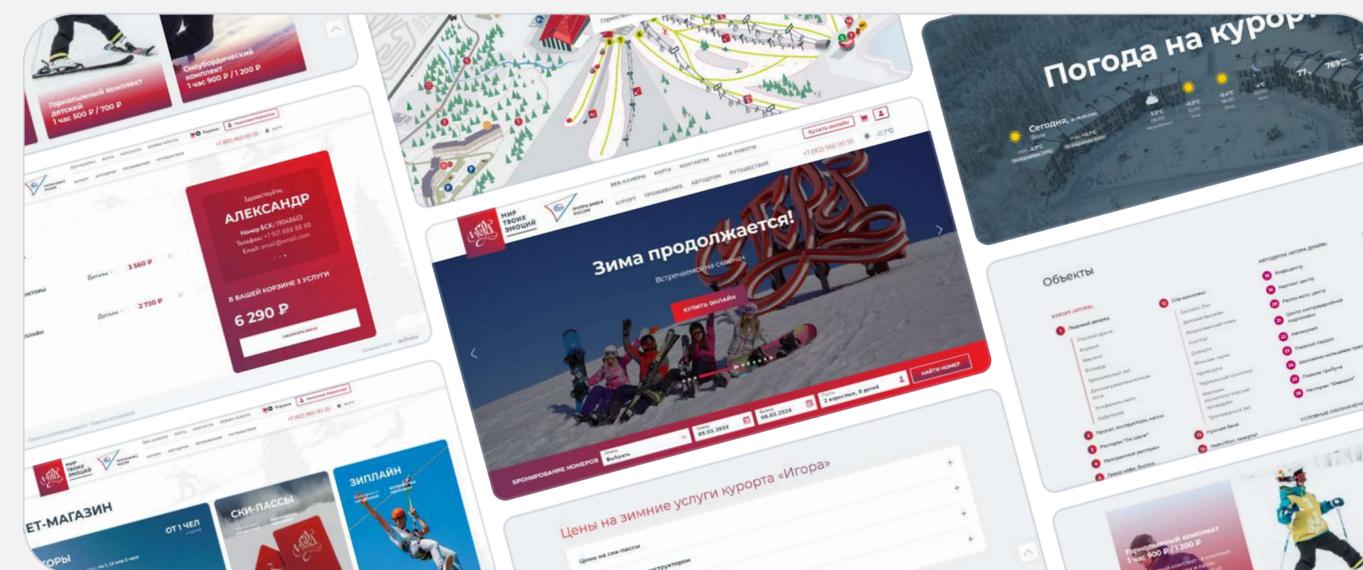
- Разработали сайт курорта для потенциальных посетителей
- Создали интернет-магазин с личным кабинетом для покупки и бронирования услуг
- Интегрировали личный кабинет с внутренними системами
- Разработали систему учета времени инструкторов для бронирования через личный кабинет
- Визуализировали сложную интерактивную карту курорта для отображения на смартфонах и десктопе
- Настроили SEO оптимизацию сайта

Всесезонный курорт в Ленинградской области. Участник программы лояльности «Знак Качества Группы Банка «Россия»»

Результат

Увеличилось количество заявок и бронирований с сайта

- Количество негативных обращений по багам от гостей курорта сократилось в 5 раз
- Увеличился показатель «Время на сайте»
- Снизились показатели отказов



Лагуна

Задача

Разработать платформу бронирования яхт-мест у причала и интегрировать с внутренними системами.

Что сделали

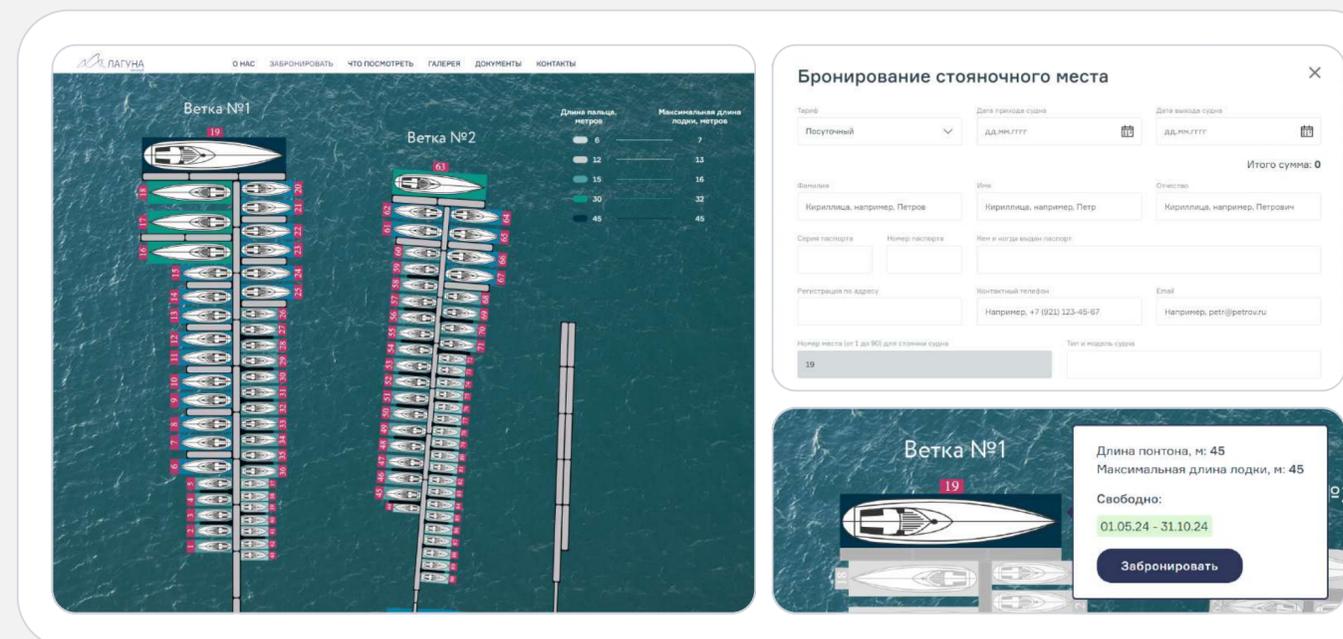
- Разработали систему бронирования мест у причала со сложной логикой расчета стоимости через разные опции (пакетные тарифы, суточные, часовые)
- Интегрировали модуль оплаты и ОФД
- Интегрировали 1С для учета свободных мест для бронирований

Яхт-клуб на Ладоге, г. Приозерск, Ленинградская область.
Бронирование стояночных мест.

Результат

Увеличилось количество заявок на сайте

- Сократилось время бронирования на сайте
- Повысился показатель удовлетворенности клиентов процессом бронирования



Первая семейная клиника Петербурга

Медицинский холдинг: 5 многопрофильных центров, 4 стоматологические клиники, 2 отделения неврологии, врачебной косметологии и травмпункт.

Задача

Развитие функциональности сайта посредством создания личного кабинета и SEO-продвижение

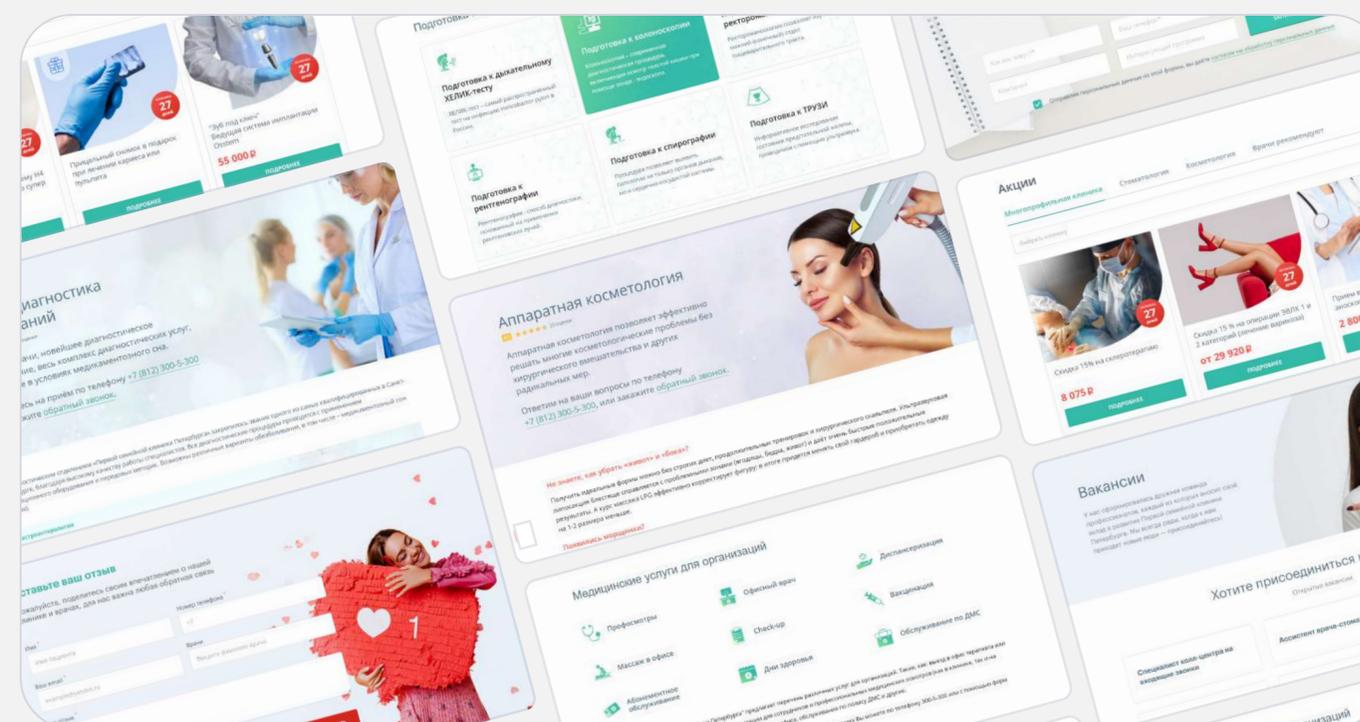
Что сделали

- Итеративное развитие сайта с 2018 года
- Постоянное развитие функциональности сайта
- Разработка личного кабинета
- Интеграция личного кабинета с 1С для получения данных о лечении пациента

Результат

Увеличилось количество записей на приём и посещения

- Кратный рост трафика на сайт из поисковых систем: с 2018 года в 13 раз (по данным ЯМетрики)



Экстерн

Задача

Разработать цифровую платформу-агрегатор для взаимодействия с образовательными партнерами, вузами, слушателями курсов

Что сделали

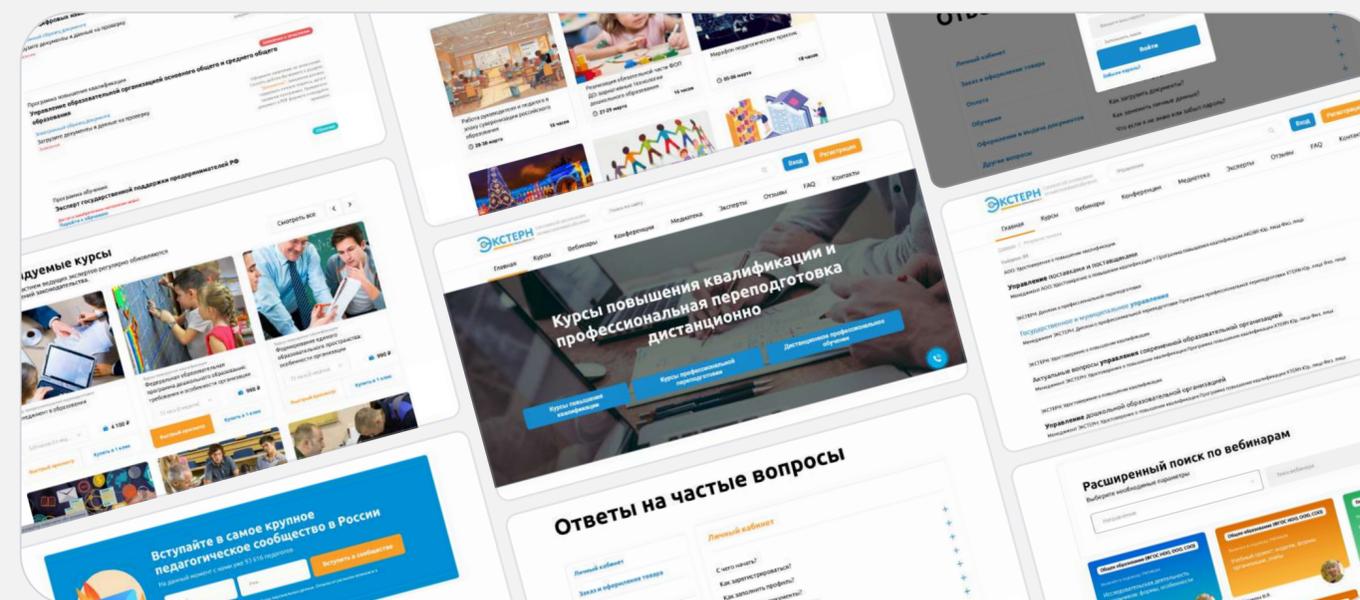
- Разработали внутреннюю систему дистанционного обучения по программам ДПО
- Реализовали полный внутренний цикл обучения в диджитал от онбординга слушателей до получения диплома
- Создали функциональные личные кабинеты для отделов сопровождения с возможностью построения отчетов, проверки документов, выдачи дипломов
- Построили систему вебхуков для получения данных слушателей со сторонних систем

Онлайн-центр дополнительного профессионального образования: курсы повышения квалификации и профессиональная переподготовка

Результат

Увеличилось количество заявок на обучение

- Повысился показатель удовлетворенности сотрудников при работе с внутренними сервисами
- В 2 раза сократилось время ведения слушателя по образовательному циклу



Нам по пути, если

- ✓ Вашему бизнесу нужен новый виток развития за счет автоматизации и оцифровки стандартных процессов
- ✓ Хотите, чтобы онлайн-системы работали на раскрытие потенциала вашего бизнеса
- ✓ Вам важно, чтобы диджитал-решение работало в связке с бизнес-показателями

01

Подготовка

- Сбор требований
- Определение целей
- Коммерческое предложение

02

Подписание

- Техническое задание
- Календарный план работ
- Подписание договора

03

Разработка

- Концепт ИТ-решения
- Концепт дизайна
- Обсуждение и доработка

04

Запуск

- Запуск проекта
- Наблюдение и улучшение
- Поддержка проекта



Делимся экспертными знаниями, рассказываем про тренды IT-индустрии

ITspeaker

Как личный кабинет на сайте решает проблемы клиентов

[Читать статью](#)

it.world

Как развивать взаимодействие в цифровой среде

[Читать статью](#)

vc.ru

Цифровизация как движущая сила в сфере HoReCa

[Читать статью](#)

TProger

Как изменится веб-дизайн в 2024 году

[Читать статью](#)



Activica на связи

Звоните:

+7 812 385-50-86

Пишите:

hello@activica.ru

Наш адрес:

г. Санкт-Петербург,
пр-т Непокоренных дом 47
литер А, помещение 1Н-150

Подписывайтесь:

vk.com/activica
vc.ru/u/3015752-activica

